DOMÈNEC HUGUET GIMENO



DATOS CONTACTO

+34 639 313 661 dhuguet64@gmail.com

@domedume domenec.huguet

Mi CV completo

Consultor especializado en el sector dental, con amplia experiencia en posiciones de liderazgo en el mercado 'healthcare' y, especialmente, en dental. Experiencia en Dirección General, Desarrollo de Negocio y Marketing. Resultados probados en diseño e implementación de estrategia empresarial, proyectos de marketing y proyectos de carácter internacional. Representante en España y Portugal de compañías internacionales del sector dental

EXPERIENCIA PROFESIONAL

ACTUALMENTE

CONSULTOR NEGOCIO DENTAL. Barcelona, España.
Fundador **TOP DENTAL ADVISORS**.
Consultor de estrategia empresarial y de marketing en diversas compañías. Representante en España y Portugal de compañías internacionales del sector dental

HASTA AHORA

GRUPO INIBSA. Barcelona, España.
Compañía farmacéutica española, presencia internacional: dental, hospitalario y salud mujer

Director General Inibsa Dental
Compañía líder en el sector dental en España y Portugal y fuerte presencia internacional
Miembro Comité de Dirección y del Comité de Estrategia del Grupo.

Director Desarrollo de Negocio Grupo Inibsa
Responsable del desarrollo de negocio de la compañía y del desarrollo de nuevos productos y servicios

ORBITA97, S.L. Barcelona, España.
Consultoría líder especializada en desarrollar Innovación de negocio en las organizaciones.

Business Development Manager

NOVARTIS CONSUMER HEALTH, S.A. Barcelona, España.
Compañía farmacéutica multinacional con negocios en los ámbitos de Nutrición Médica y OTC.

Director de Marketing, Medical Nutrition Business Unit

Director de Compras

e-Business Development Manager

Product Manager Senior, Clinical Nutrition

Marketing Manager, División Food Service Medical Nutrition

Product Manager Clinical Nutrition

IZASA, S.A. Barcelona, España. ***Key Account Manager Clinical diagnostics***
DISOLVENTES ESPECIALES DIPISTOL, S.A. Barcelona, España. ***Jefe de Ventas***
BOEHRINGER MANNHEIM, S.A. Barcelona, España. ***Key Account Manager diagnóstico clínico***
LABORATORIOS ZAMBON, S.A. Barcelona, España. ***Visitador médico farmacéutico***

FORMACIÓN ACADÉMICA

ESADE (Escuela Superior de Administración y Dirección de Empresas). Barcelona, España
Master of Business Administration (MBA)
E.A.E. (Escuela de Administración de Empresas). Barcelona, España
Director de Marketing
Universidad Central de Barcelona (UB). Barcelona, España
Licenciado en Biología

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

IESE Barcelona, España ***Key Account Management skills***
Novartis International Training. Boston , USA. ***Leadership Skills***
ESADE. Barcelona, España. ***Finanzas para directivos***, ,
Harvard Business School. Lausanne, Switzerland ***Negotiation Skills Program***
IESE Barcelona, España. ***Gestión de proyectos: una ¿nueva? forma de dirigir***

IDIOMAS

 Lengua materna  Lengua materna  Fluido  Fluido

INFORMACIÓN ADICIONAL

Profesor colaborador de Innovación comercial (ESADE)
Profesor de Marketing y gestión comercial (Fundación EMI, DAleph, La Salle)
Participación como ponente en diversos congresos y reuniones